

As 3 Melhores Maneiras de Ganhar Dinheiro na Internet

Por Rogerio Job

Oferecido a você por
Cristiane Gomes

Tem pressa?

[Clique aqui e seja membro do Clube Ganhar Dinheiro!](#)

Direitos de Revenda e Distribuição deste Ebook

Parabéns!!! Agora você é proprietário dos Direitos de Revenda e Distribuição deste ebook!

Sendo assim você pode distribuir ou revender este ebook pelo preço que desejar e ficar com **100% dos lucros!** Você também pode distribuir este ebook como bônus e acelerar a venda de um outro produto. Você tem livre escolha e inúmeras maneiras de ganhar dinheiro com este ebook! A única restrição é que não é permitida a modificação do conteúdo deste ebook, combinado?

Introdução

Qualquer um que deseje iniciar um negócio online já se viu diante deste dilema. O conceito de que na internet é possível ficar rico da noite para o dia só deixa as pessoas ainda mais confusas, pois embora seja realmente possível ganhar bastante dinheiro na internet, ele só vem depois que você realiza um bom trabalho.

Uma palavra de precaução

Antes de prosseguirmos, é preciso fazer uma distinção entre as verdadeiras oportunidades e as armadilhas que infelizmente infestam a internet.

As informações que você verá a seguir é de como iniciar um negócio online sério, não algo milagroso do tipo "fique rico do dia para noite".

Como você já deve ter ouvido falar, o único lugar em que o dinheiro vem antes do trabalho é no dicionário. Para ganhar muito dinheiro na internet, você precisa aprender a trabalhar com determinadas técnicas e estratégias. Não há milagres ou mágica.

Mas a ótima notícia é que, uma vez que você tenha aprendido a realizar seu trabalho, pode usar os recursos da internet para fazer **seu negócio trabalhar no piloto-automático grande parte do tempo** (com a ajuda de ferramentas que você conhecerá adiante) e multiplicar constantemente seus lucros de forma que eles estarão sempre aumentando, independente de você estar trabalhando ou não.

Pronto para começar? Então vamos às 3 melhores maneiras de ganhar dinheiro na internet!

Maneira #1: Promovendo Produtos e Serviços de outros Sites (Programas de Afiliados)

Participar de um programa de afiliados é a maneira mais fácil de iniciar um negócio online. Tudo que você precisa para começar é um computador conectado a internet e a habilidade básica para enviar e-mails, navegar, utilizar redes sociais e, muito importante em qualquer tipo de negócio, disposição para aprender.

Só para ilustrar como funciona um programa de afiliados, imagine o seguinte cenário: suponhamos que você seja um apreciador de cinema. Seus amigos, sabendo que você entende deste assunto, pedem que você recomende a eles um bom filme. Você recomenda um bom filme. Eles vão ao cinema e assistem ao filme. Então a companhia de cinema deposita algum dinheiro em sua conta (comissão), agradecendo à você por você ter indicado o filme. Você pode imaginar isso?

Pois é exatamente isso que acontece num programa de afiliados. A única diferença é que tudo é online.

Num programa de afiliados, tudo que você tem a fazer é recomendar os produtos de um site ou companhia para receber uma comissão cada vez que uma compra é concretizada. Você pode iniciar recomendando produtos através da sua rede social ou enviando e-mails para sua lista de contatos. Por exemplo, você cria um novo status (postagem) no [Facebook](#) ou [Twitter](#) recomendando o produto e cada vez que alguém clicar neste link e comprar o produto, você ganha sua comissão em dinheiro. Simples!

Esta é uma grande oportunidade de ganhar dinheiro na internet, pois não há nenhum risco envolvido e você

não terá a preocupação de produzir, vender, entregar, atender clientes, dar suporte, etc. O melhor de tudo isso é que a maioria dos programas de afiliados não cobram nenhuma taxa para que você participe deles.

De acordo um relatório da revista Entrepreneur.com, cerca de 21% das vendas online no mundo são feitas através da recomendação de afiliados. Este número é impressionante pois isto significa que 21% das vendas online de todo o planeta (imagine quanto dinheiro?) gerou renda para afiliados - pessoas comuns como eu e você - que souberam aproveitar uma oportunidade que passa despercebida da maioria dos internautas.

Veja no gráfico abaixo um exemplo de como funciona um programa de afiliados que oferece 50% de comissão:



Mas antes de se empolgar e entrar para qualquer programa de afiliados, estude o que ele oferece.

Para escolher o melhor programa de afiliados para participar, você deve observar as seguintes questões:

Questão #1:

O produto que você recomendará através do programa de afiliados é um produto que você mesmo usaria?

É importante que você recomende somente produtos nos quais você confie. Você deve recomendar apenas produtos que você mesmo usa ou usaria, e fazer isso de boa fé, da mesma maneira que recomendaria algo para seu melhor amigo ou para sua melhor amiga.

Questão #2:

O site que vende o produto é confiável?

Se as pessoas confiam em você irão confiar em cada produto que você recomenda. Então tenha certeza de que há um site honesto e confiável por trás do produto recomendado. Verifique se o site disponibiliza um meio de contato e suporte. Infelizmente alguns sites não dão o atendimento adequado a seus clientes e alguns chegam ao cúmulo de entregar o produto com o atraso de dias.

Quando você recomenda um produto sua reputação está em jogo. A reputação é a maior alavanca para o sucesso na internet, pois quando uma pessoa compra um produto e fica satisfeita, há pelo menos 35% de possibilidade que ela compre um outro produto recomendado por você. Associe-se apenas a programas afiliados idôneos e a continuidade do seu sucesso estará assegurada.

Questão #3:

O site por trás do produto oferece garantias e um serviço de pós-venda?

Uma das melhores maneiras de conquistar a confiança dos clientes em potencial é tirando deles todo o risco de perder dinheiro comprando um produto. Isto só pode ser feito quando a companhia oferece uma garantia total de satisfação.

Observe no site de venda se os produtos oferecem uma garantia de reembolso e sob quais condições. Caso a companhia não ofereça uma garantia total em seus produtos, será mais difícil as compras se concretizarem - e você ganhar as comissões.

Questão #4:

A companhia que vende o produto, realmente sabe vender na internet?

Como um afiliado, sua parte será apenas a de recomendar um produto através de um link ou banner. O site que oferece o produto é que deverá prover todas as informações que os clientes precisam para tomar a decisão de compra.

Você não deve agir como um vendedor. Você deve apenas despertar o interesse do visitante a ponto dele clicar no seu link e ir para o site de vendas. Claro que se você criar um conteúdo legal irá ajudar muito, mas na maioria das vezes você precisa apenas de um parágrafo como este:

"Descobri um site muito bom para quem precisa [benefício oferecido pelo produto aqui]. Dê uma olhada e depois me conte o que achou http://www.site-de-vendas.com/seu_id_afiliado"

Você deve expor em poucas palavras o benefício do produto. Uma vez que os potenciais clientes cliquem em seu link de afiliados e acessem a página de venda, devem encontrar lá todas as informações de que precisam para tomar a decisão de compra.

Se o potencial cliente não encontrar facilmente todas as informações a respeito do produto ele obviamente não comprará. O site de vendas deve ser simples, de navegação fácil, repleto de informações sobre o produto, formas de pagamento, FAQ, formulário de contato, etc.

Questão #5:

Quanto de comissão você irá ganhar em cada venda?

O pagamento de comissões varia muito de um programa afiliado para outro e você deve ter certeza de como será pago. Fatores que você deve considerar:

a) Quanto de comissão você irá ganhar em cada venda?

Procure por produtos que paguem pelo menos 30% de comissão, caso contrário terá de se esforçar muito mais e realizar um grande número de vendas para ganhar dinheiro.

Nosso [programa de afiliados](#), por exemplo, paga uma comissão que supera nossa própria margem de lucro. Fazemos isso porque desejamos a lealdade de nossos afiliados. Simplesmente não queremos perder os melhores afiliados para outros programas, por isso pagamos à eles a mais alta comissão.

b) Você pode checar suas estatísticas em tempo real?

Um bom programa de afiliados deve oferecer todos os meios de seus participantes checarem suas estatísticas em tempo real. Os melhores programas notificam seus afiliados via e-mail sempre que uma venda é gerada através de seus links.

c) Em que período de tempo seus visitantes têm de comprar para você ser creditado por essa venda?

Um site de vendas é feito com o propósito de vender instantaneamente um produto, a partir do momento em que o visitante clica em seu link de afiliado. Mas na prática, não é isso que acontece. Muitas pessoas hesitam antes de comprar, querendo obter mais informações a respeito do produto para ter a certeza de estar fazendo um bom negócio. Isto é totalmente normal e compreensível.

Para rastrear os passos das pessoas que clicaram em seu link de afiliado mas ainda não compraram o produto, você deve ter certeza de que o programa de afiliados usa "cookies".

Cookies são pequenos arquivos que, neste caso, contém o número de identificação de afiliado do seu link (ID de afiliado). Este cookie, com seu "ID", é salvo no computador do futuro cliente e quando ele realizar a compra, semanas depois dele clicar em seu link, uma comissão é creditada em sua conta de afiliado.

Em alguns programas de afiliados os cookies são configurados para permanecerem no computador do potencial cliente por apenas alguns dias.

Em nosso [programa de afiliados](#) os cookies são configurados para permanecer por até **60 dias** no computador do potencial cliente.

Notas finais sobre Programas Afiliados:

Se você observar cuidadosamente todas as questões acima, com certeza escolherá os melhores programas de afiliados para participar.

Somente se associe a sites que respondam positivamente por pelo menos 99% das questões expostas acima. Assim você poderá ganhar dinheiro por anos e anos como afiliado e ainda ter a certeza de estar prestando um excelente serviço aos seus amigos e contatos.

Maneira # 2: Adquirindo e Vendendo Produtos com Direito de Revenda

Esta é outra forma bem fácil de iniciar um negócio na internet: você compra um produto (especialmente produtos digitais como softwares e infoprodutos) e ganha o direito de revendê-lo na internet.

Em outras palavras, isto significa que você compra apenas uma cópia de um produto e pode vender centenas e milhares de cópias.

Este é um negócio que você pode começar imediatamente, não precisa criar nenhum produto, tem altos lucros com poucas vendas e não há limites de cópias para você vender.

Existem milhões de sites envolvidos neste tipo de negócio, no Brasil e no exterior, e se você procurar no [Google](#) por “produtos com direitos de revenda”, encontrará centenas de produtos em português.



Alguns pontos a considerar:

Uma das desvantagens deste negócio é que alguns produtos com direitos de revenda (principalmente ebooks com estratégias de marketing) ficam desatualizados com o passar do tempo. A internet muda a cada minuto e uma estratégia que funciona bem hoje, estará ultrapassada dentro de alguns anos - depois de todos estarem fazendo uso dela. O resultado disso é que o produto pode ficar desvalorizado e aí você é forçado a baixar o preço, pois todos saberão de que o produto não oferece uma informação 100% atual.

Outra desvantagem é que haverá muita concorrência: se você compra um produto e vende pelo preço X, mais cedo ou tarde alguém venderá pela metade deste preço. Isto não é de todo o mal, pois se você realmente souber fazer um marketing eficaz continuará vendendo bem, mas chegará uma época em que você será praticamente forçado a vender mais barato e sua renda sofrerá um declínio.

Mais outra desvantagem é que um produto com direitos de revenda é um produto sobre o qual você não tem nenhum controle (não pode mudar o conteúdo, nem atualizar, nem melhorar). Sendo assim, você não poderá atualizá-lo, oferecer uma garantia de satisfação total e será muito difícil diferenciar-se da concorrência.

Então, como ganhar dinheiro vendendo produtos como direitos de revenda?

Comprar produtos com direito de revenda e depois revendê-los pode ser uma boa opção para iniciar um negócio mas, você deve considerar a hipótese de vender esses produtos e simultaneamente manter outras fontes de renda. Ao mesmo tempo em que revende esses produtos, você pode participar de programas de afiliados e até mesmo (porquê não?) criar e vender seu próprio produto.

Dica: Se você resolver iniciar neste negócio, pode lucrar bastante adquirindo um produto que está sendo lançado agora (e ainda está quente) e vender o máximo de cópias quanto for possível (antes que o produto se esfrie). Depois, quando o mercado já estiver saturado, você pode procurar outro produto - e ser um dos primeiros a revendê-lo.

Produtos com Direitos de Revenda:
Para encontrar maiores informações sobre produtos com Direito de Revenda [Clique Aqui!](#)

Maneira # 3: Criando e Vendendo seu Próprio Produto

Com a crescente popularidade da internet, nunca foi tão fácil para qualquer um ter seu próprio website, criar seus próprios produtos e vendê-los. Mas a pergunta é: qual o produto que você mesmo pode criar e vender?

Existem basicamente 2 tipos de produtos que você mesmo pode criar:

- 1) **Infoprodutos** (produtos de informação: e-books, vídeo-aulas, cursos online, etc.)
- 2) **Softwares** (programas para PCs, scripts variados, etc.)

Como sabemos que para desenvolver um software por conta própria é preciso ter habilidades especiais - que a maioria das pessoas não têm - vamos nos concentrar na criação dos produtos de informação, também conhecidos como infoprodutos.

E porquê criar um infoproduto?

Porquê os infoprodutos não são apenas os produtos mais populares vendidos na internet, como também são os produtos mais fáceis e baratos de se produzir. A margem de lucros de quase 100% faz dos infoprodutos o meio perfeito para qualquer um que deseje entrar seriamente no Internet Home Based Business (trabalho em casa baseado no uso da internet como meio de promoção).

Uma vez que você tenha criado um infoproduto, pode vender milhares cópias e conseguir uma renda passiva por anos e anos. O trabalho que você realizou uma única vez, será recompensado milhares de vezes.

Ao contrário de um produto tradicional, com os infoprodutos você não tem despesas com estoques, despesas com frete, despesas com matéria-prima, despesas com funcionários, aluguel do ponto e etc. E você só entrega o produto depois de receber o dinheiro. Desta forma você tem uma grande vantagem sobre outros tipos de negócios: com infoprodutos você nunca perde!

No [Clube Ganhar Dinheiro](#) eu mostrarei como criar infoprodutos de forma rápida e simples, inclusive mostrarei um método incrível para **criar infoprodutos sem escrever um único parágrafo**, mas por enquanto irei descrever um plano básico para você criar seu próprio infoproduto.

Plano Básico Para Criar e Vender Seu Próprio Infoproduto

1. Desenvolva uma boa ideia para seu Infoproduto

Escolha um tópico no qual você tenha afinidade e obtenha o máximo de informações à respeito. Pode ser um tópico no qual você tenha um grande conhecimento ou um tópico no qual seja possível realizar facilmente suas pesquisas. Manuais que ensinam a fazer algo específico e apontam soluções para problemas típicos são os mais vendidos na internet (algo do tipo "como fazer...").

Por melhor que seja sua idéia, tenha certeza de que ela se apresenta sedutora e atrativa suficiente para despertar interesse.

Dica: No [Clube Ganhar Dinheiro](#) há explicações detalhadas de como descobrir um nicho de mercado explosivo, criar um produto de alta demanda e ganhar uma alta margem de lucro sem ter de enfrentar concorrentes.

2. Escreva

Você não precisa ser um escritor para escrever. Jorge Amado e Machado de Assis foram escritores. Eu não sou um escritor. Sou um redator! E você também é! Tenho certeza de que você já fez muitas redações desde os tempos de escola até hoje.

Algumas dicas para escrever fluentemente:

Inicialmente, não se preocupe com a gramática. Você poderá fazer uma revisão mais tarde. Apenas expresse suas ideias.

Use parágrafos curtos. Cada parágrafo deve concluir um conceito ou ideia. Quanto mais complexa a ideia, mais simples devem ser os termos usados para explicá-la.

Quando terminar seu manuscrito, aí sim faça uma revisão e verifique a gramática.

Mostre seu manuscrito à amigos ou familiares e colha opiniões sinceras sobre o que pode ser melhorado.

3. Compile seu manuscrito

Para transformar seu texto puro em um ebook, você precisará de um software compilador que criará um ebook no formato PDF.

E porquê o formato PDF?

Porquê é o formato mais aceito para a leitura. Além disto, a maioria dos PCs, notebooks e smartphones já vem com leitores de PDF de fábrica, o que torna este formato o mais acessível para os leitores do seu ebook.

Você poderá utilizar uma destas ferramentas gratuitas para transformar seu manuscrito em um arquivo PDF:

[Free PDF Convert](#)

[Google Docs](#)

[Libre Office](#)

4. Obtenha um endereço web (www.seusite.com)

Para melhor vender seu infoproduto eu recomendo que você tenha um site com domínio ".com" e hospedado num servidor de qualidade.

Você pode adquirir um domínio na [Nomer](#), serviço de registro de domínios.

E então hospedar seu website na [Hostgator](#), uma empresa de hospedagem de sites.

5. Crie sua página de venda ou mini-site

Sua página de vendas de ter informações específicas para vender seu produto de informação. Ela deve conter todas as informações sobre seu produto, benefícios, garantias, como adquirir, formas de pagamento, etc.

Mas o fato do visitante conhecer seu produto não é a garantia de que ele irá comprar. No [Clube Ganhar Dinheiro](#) eu não apenas ensino como criar uma página de vendas que deixa sua oferta irresistível, como também descrevo incríveis técnicas que aumentam em 300% ou mais o número de vendas do seu site, transformando internautas indecisos em compradores entusiasmados.

6. Promova seu Infoproduto

Este é um dos passos mais importantes. É impossível vender algo na internet sem um bom plano de marketing. Você deve usar as melhores ferramentas disponíveis na web para tornar seu produto conhecido: email marketing, marketing viral, autoresponders, ezines, newsletters, otimização e cadastro em sites de busca, etc. Em um ambiente com milhões de sites em português (grande parte deles desconhecidos) você deve aprender a usar estratégias de marketing eficientes para se destacar ou seu produto será apenas mais um dentre os milhares de desconhecidos.

É importante observar que nenhuma estratégia de marketing usada com sucesso no passado pode garantir que seu produto seja promovido com sucesso hoje. No [Clube Ganhar Dinheiro](#) você conhecerá as estratégias que realmente funcionam hoje.

7. Automatize seu Marketing

Você quer iniciar um negócio na internet para trabalhar menos, certo? Então automatize seu marketing usando um serviço de autoresponder. Autoresponders são serviços que enviam mensagens automáticas (previamente escritas por você) para os visitantes do seu site que pedem mais informações sobre seus produtos, ou assinam sua newsletter.

Conheça alguns serviços de autoresponders que oferecem conta gratuita:

[e-Goi](#)

[Mail Chimp](#)

Obs.: No [Clube Ganhar Dinheiro](#) eu mostrarei a você como usar o "email marketing automático" dos autoresponders para multiplicar suas vendas dia após dia sem o menor esforço da sua parte.

Notas Finais:

Parabéns por ter chegado até aqui! Agora é só partir para a ação!

Com as possibilidades de divulgação e marketing que só a internet possui, nunca foi tão acessível ganhar dinheiro trabalhando em casa. Qualquer pessoa pode conseguir altos lucros divulgando produtos de outros ou até mesmo criando e vendendo seu próprio produto, como você pôde ver neste ebook.

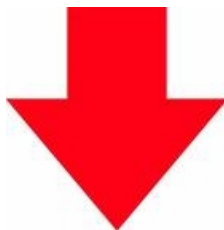
A internet é praticamente baseada nisto: SOLUÇÕES. Internautas que têm o sério desejo de solucionar um problema, irão procurar na internet por soluções adequadas. E eu posso apostar que eles pagarão por estas soluções. E se você estiver oferecendo estas soluções, você ganha dinheiro! Simples!

Existem milhares de pessoas comuns (como eu e você) ao redor do mundo fazendo fortunas com estas 3 maneiras simples de ganhar dinheiro na internet. Se você quer ser bem-sucedido como elas, siga a mesma receita de sucesso.

Boa Sorte e Grande Sucesso!

Rogério Job

P.S. Se você quer descobrir os segredos mais bem guardados sobre ganhar dinheiro na internet, **passse IMEDIATAMENTE para a próxima página!**



Gracias por visitar este Libro Electrónico

Puedes leer la versión completa de este libro electrónico en diferentes formatos:

- HTML(Gratis / Disponible a todos los usuarios)
- PDF / TXT(Disponible a miembros V.I.P. Los miembros con una membresía básica pueden acceder hasta 5 libros electrónicos en formato PDF/TXT durante el mes.)
- Epub y Mobipocket (Exclusivos para miembros V.I.P.)

Para descargar este libro completo, tan solo seleccione el formato deseado, abajo:

