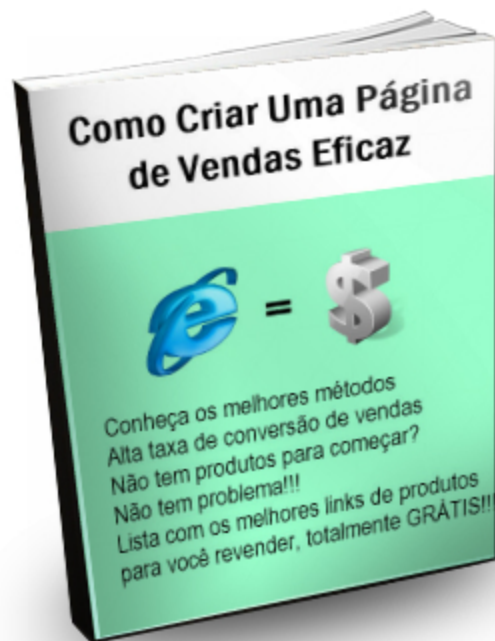


Como Criar Uma Página de vendas Eficaz



Este E-book é oferecido pelo [Clube Ganhar Dinheiro](http://www.clubeganhardinheiro.com)
www.clubeganhardinheiro.com

Cristiane Gomes

**Todos os links relacionados nesse e-book tem seu
cadastro GRÁTIS!**

Termos e Condições

Aviso Legal

O escritor esforçou-se para ser o tão exato e completo quanto possível na criação deste relatório, em todo o caso ele não garante em qualquer altura o conteúdo descrito devido às mudanças rápidas que existem na internet.

Apesar de se ter feito todas as tentativas de se verificar toda a informação nesta publicação, o editor não assume qualquer responsabilidade por erros, omissões ou interpretações erradas deste livro. Quaisquer referencias a pessoas específicas, organizações não são intencionais.

livros de conselhos práticos, tal como na vida, não existem garantias para um rendimento. Os leitores são avisados de fazer o seu próprio julgamento sobre as suas circunstâncias e agir de acordo com isso.

Este livro não tem a intenção de ser usado como conselheiro legal, de negócios ou financeiro. Todos os leitores são aconselhados a procurar serviços de profissionais competentes nos campos legais, de negócios e finanças.

Você está autorizado a compartilhar esse material com outras pessoas, seja pelo seu blog/site ou até mesmo por outros meios.

Você pode vendê-lo também se desejar, ficando você com 100% dos lucros obtidos.

O Autor não permite em momento algum você altere esse material.

ATENÇÃO! LEIA TODO ESSE TEXTO.

Se você não é uma pessoa decida na vida e em suas escolhas, recomendo que pare de ler esse livro IMEDIATAMENTE.

Não quero que você perca seu tempo apenas lendo, é preciso agir e ter persistência!

Muita gente me pergunta porque eu fiz esse livro grátis?

Simple! Assim como muitas pessoas foram enganadas por sistemas que ninguém ganha, alias, somente o dono ganha, eu também já fui, aprendi todos esse métodos sozinha, levei bastante tempo para descobrir algo que realmente pudesse me ajudar. simplesmente compartilho com você porque estou cheia desses manipuladores que não ensinam realmente NADA.

VAMOS ACABAR ISSO, HÁ ESPAÇO PARA TODOS GANHAREM MUITO DINHEIRO!

O que você não sabe?

Com certeza você não sabe que as maiores riquezas na internet são construídas através de paginas de vendas, como eles mesmos chamam “deixar no piloto automático”.

Para isso não é necessário possuir estoque ou ter produtos para venda, você verá como fazer isso.

Quero 1º lhe apresentar os melhores sites para revenda, caso você não tenha produtos próprios, todos são de cadastro grátis. Quanto mais produtos você puder revender, maior serão seus lucros!

Cursos 24 horas

Sem dúvidas um dos melhores programas, possui uma interface de fácil manuseio, com vários métodos de divulgação e alta conversão de vendas, além de pagamentos quinzenais, você escolhe o melhor método de pagamento. São mais de 400 cursos todos com diplomas, excelente para divulgar em redes sociais e o melhor de tudo além de ganhar alta comissão você também ganha cursos para estudar na instituição.

Imagem Folheados

Considerada por muitos o melhor programa, a imagem folheados possui vários produtos e o melhor de tudo alta taxa de vendas. No mercado desde 2002 cada vez mais pessoas descobrem esse programa, então é importante você começar agir.

Quero lhe apresentar agora os programas avançados

Clube Ganhar Dinheiro

Criado por Rogério Job há cerca de 13 anos, essa é minha ferramenta na internet, o clube ganhar dinheiro é um dos maiores e melhores programas para ajudar a ganhar dinheiro na internet, ferramentas, e-books com direitos de revenda e muito mais.

Clube Dinheiro Facebook

O Clube Dinheiro no Facebook - CDF - é o Primeiro Clube no Brasil em Treinamentos para Ganhar Dinheiro e Gerar Sucesso através do Facebook. Aqui você vai aprender passo-a-passo tim-tim por tim-tim tudo o que você precisa saber para ter o seu Próprio Negócio Altamente Lucrativo e Ganhar Dinheiro usando somente o Facebook!

Comece Agora a ser um CDF e use a Maior Rede Social do Mundo ao seu Favor!

100% de Garantia e Satisfação!

Importar da China

Você nunca percebeu como aquelas lojas do mercado livre vendem seus produtos muito mais barato do que no nosso país ao lado Paraguai? Pois é, se você acha que eles se dão ao trabalho de ir até lá e comprar produtos está enganado, eles compram de sites da china e fazem o sistema de dropshipping. Quer aprender a fazer também Caio Ferreria te ensina passo-a-passo!

Esses são os sistemas que uso para gerar minha renda através da internet. Agora que os apresentei cabe a você tomar a decisão de ganhar um boa grana trabalhando em casa, mas quero te alertar de uma coisa, **não basta clicar e o dinheiro sai da impressora, se você pensa que é assim nem continue pelo amor de Deus.**

Agora se você está ciente do que quer e conheceu todos os meus sistemas, vou te dizer como montei minhas páginas de vendas.

Veja o que você vai aprender!

- Introduzir a escrita para vendas num formato fácil de seguir e repetir.
- Mostrar-lhe maneiras simples mas eficazes de fazer títulos que levam as pessoas a ficarem coladas ao resto da sua página de vendas.
- Expandir o título com imaginação, e ainda captar a atenção através de um subtítulo poderoso.
- Manter as coisas interessantes à medida que avançamos, ainda que com a única intenção de vender o seu produto, o poder de cativar os seus leitores com efeitos simples é mais fácil do que parece.
- Mostrar o que fazer em cada caso, se você ficar sem ideias ou inspiração, e como manter essas ideias e a sua escrita a fluir.
- Demonstrar o quão rápido você pode criar uma página de vendas em cerca de algumas horas para a cópia longa.
- Explicar como deixar os seus pensamentos e as palavras fluírem com a intenção de esclarecer o essencial e voltar mais tarde para fazê-lo soar de água na boca para os seus leitores.
- Fazer valer a sua autoridade sobre o assunto, e oferecer a prova para fins de demonstração e construção de confiança, sem ter que mostrar extratos bancários de milhões de dólares na sua conta.
- Diferenciar entre características e benefícios sólidos ao escrever as suas Páginas De Vendas, e a importância que isto tem a atrair clientes.

Antes de montar sua página de vendas é necessário você ter conhecimentos de todo o processo de escrita, afinal de nada adianta ter uma Ferrari e não saber dirigir, não é verdade?

Vamos ao assunto!

Bem-vindo à seção de escrita de Páginas De Vendas.

Algo que pode ser bastante assustador se você nunca o fez antes, dada a sua importância. Se errar esta parte ninguém vai comprar o seu material, o que simplesmente significa que não há dinheiro para você.

É exatamente por este motivo que decidimos montar uma espécie de explicação passo-a-passo, de cima para baixo, do início para o fim, que lhe permite adaptar nos seus próprios termos, à mudança dos tempos e às circunstâncias.

Como você já deve ter notado, não importa onde você vai na internet, não importa o que você está a comprar, existem todo o tipo de cópias e técnicas de vendas.

Nós vamos focar aqui na “cópia longa”.

Eu digo longa, o comprimento varia de produto para produto, mas é importante que você saiba que Páginas De Vendas de produtos individuais são as mais eficazes para os “marketeiros” como nós, pela simples razão de que permitem concentrar os seus esforços de marketing num mercado pequeno mas altamente segmentado, enviar esse mercado diretamente para o seu site, e saber que ele se vai interessar.

Este tipo foco e organização permite-nos realizar campanhas pequenas mas segmentadas, e difere dos sites de produtos múltiplos, como grandes lojas online que têm muito mais para gastar em publicidade do que os mais eficientes e rentáveis “gurus”, para não falar que muitos dos produtos que nós “marketeiros” criamos são geralmente um pouco

diferentes, e originais com novos métodos de entrega.

Ok, então aqui está o que vamos fazer.

Se você já escreveu uma página de vendas e ficou bloqueado, ou preocupado com as suas taxas de resposta, ou os seus métodos, ou mesmo que nunca tenha escrito uma página de vendas antes, vamos dar-lhe uma fórmula rápida e fácil de seguir, e adicionar algumas regras para terminar.

Você não tem que ser o melhor escritor do mundo, ter a maior imaginação no mundo, ou ter um mestrado nada disso.

Se você pode escrever e ler em português, você pode escrever cartas de vendas eficazes e rentáveis, por isso vamos começar.

O Captador De Atenção

Primeiro vem o título.

O tão bem conhecido e o bloco de texto a negrito maior do que a vida no topo da página de vendas.

Então, qual é a intenção do título? Bem, a resposta a isto é dupla.

O sua primeira função é captar a atenção do visitante. Para os distrair de tudo o que estão a fazer, e desviar toda a sua atenção para a sua cópia. A segunda, e mais importante, é convencer o leitor a ler. É uma amostra curta e aguçada do que você está a oferecer, projetado para fazer com que o visitante largue tudo, saia da sua rotina diária, e o ouça.

Ao escrever os seus títulos, é importante passar um pouco de tempo a brincar com algumas palavras.

O que você tem de se lembrar é que para captar a atenção, em primeiro lugar, o título deve ser curto e direto ao ponto.

Não é um resumo do seu produto, e não está lá só para chamar a atenção sendo completamente alheio ao seu produto.

Tal como acontece com o seu próprio produto você pode categorizar um título positivo, da mesma forma.

Solucionar um problema, evitar a dor, ou ganhar algo que o leitor quer. O seu título tem que mostrar isso imediatamente.

Os títulos sobre como fazer ou descobrir algo são novamente populares, porque funcionam.

É realmente um caso simples de expressar as soluções que os seus produtos oferecem, direta ou indiretamente. Vamos assumir que estamos numa perspectiva de marketing.

Aqui estão alguns títulos diretos para começar.

Descubra como fazer sete euros por cada euro que você gasta online. Saiba como aumentar o tamanho da sua lista dez vezes em apenas um mês.

É tão fácil como isto. Sempre que você está a escrever um título, basta lembrar qual o principal objectivo do seu produto, o principal problema para o qual ele representa uma solução, ou a principal vantagem que dá ao cliente, e dizer-lhes.

Se você não gosta da abordagem “como fazer”, você pode sempre optar por algo indireto, e usar a abordagem “como eu”.

Descubra como eu aumentei as minhas vendas dez vezes em apenas três meses com uma técnica simples.

Veja como eu criei um sistema de vendas que duplica dez vezes o investimento todos os meses, sem falhar.

Não há nada de errado com esta abordagem. Pessoalmente, eu prefiro o primeiro método, dizer a alguém diretamente o que eles podem ganhar,

mas este tipo de método de contar histórias também funciona.

Dar Significado Ao Seu Título - Seja Específico

Repare também que muitos destes títulos são muito específicos.

Em cada três meses, Sete reais por cada real que você gastar no seu marketing.

Duplicate a sua lista cinco vezes mês após mês e assim por diante.

Isto é ótimo, porque dá um sentido de foco ainda mais claro ao seu produto e envia uma mensagem de individualidade e confiança.

Isto é especialmente verdadeiro no marketing online, onde há muita concorrência, mas dar números concretos e estatísticas, vai ajudá-lo a destacar-se e ser único contra cem mil milhões ou mais de pessoas que usam o título pouco imaginativo “ganhe mais dinheiro online”.

Mais importante, ele vai manter as pessoas a ler, pelo simples motivo que você não é mais um na multidão e os visitantes vão ler para ver o que você oferece, em vez de rotulá-lo apenas como mais um deles.

Não Esconda As Suas Intenções

É por isso que é importante não esconder o significado do seu título ou tentar adiar dizer às pessoas sobre o seu produto.

Se você está a enviar para o seu site tráfego que está interessado nos seus produtos, não há nenhuma necessidade de esconder nada.

O que é facto é que se você está a esconder a sua solução numa parte da página mais abaixo, porque é que alguém iria ler se elas foram enviadas para o seu site para saber sobre um tópico aparentemente diferente do que você lhes está a dar?

Gracias por visitar este Libro Electrónico

Puedes leer la versión completa de este libro electrónico en diferentes formatos:

- HTML(Gratis / Disponible a todos los usuarios)
- PDF / TXT(Disponible a miembros V.I.P. Los miembros con una membresía básica pueden acceder hasta 5 libros electrónicos en formato PDF/TXT durante el mes.)
- Epub y Mobipocket (Exclusivos para miembros V.I.P.)

Para descargar este libro completo, tan solo seleccione el formato deseado, abajo:

