

Jeferson Campano

Como Criar o seu Negócio OnLine



www.JM-DIGITAL.com.br

Como Criar o Seu Negócio OnLine Gerando Novas Fontes de Renda

por Jeferson Campano

Jeferson Campano Barriento

Como criar o seu negócio on-line

3ª Edição

**São Paulo
Edição do Autor
2010**

Como Criar o Seu Negócio OnLine Gerando Novas Fontes de Renda

por Jeferson Campano

Mini Curso Grátis de e-Commerce

© 2009 por JM DIGITAL

do BLOG JM DIGITAL

<http://www.jm-digital.com.br/blog>

Distribua Livrementemente

Você tem permissão para distribuir este ebook como quiser, enviar por email, imprimir e citar partes ou todo em seu web site ou blog, desde que não altere o conteúdo e mencione as fontes originais.

Este eBook é indicado para quem quer iniciar o seu primeiro negócio online ou para quem já possui web site, mas não pratica e-commerce.

Mais Conteúdo em seu Web Site

Disponibilize este ebook para download em seu web site e ofereça mais conteúdo aos seus visitantes.

Mais informações sobre Criação de eBooks, Dicas para sites de e-commerce e como divulgar web sites e blogs em:

<http://www.jm-digital.com.br>

ISBN 978-85-910-5481-7

Como Criar o Seu Negócio OnLine Gerando Novas Fontes de Renda

Prefácio

Há 10 anos, eu era apenas mais um usuário maravilhado com as possibilidades que a Internet trouxe para perto de todos nós. Eu me lembro bem: estava precisando de uma informação para a conclusão de um trabalho e não tinha a menor idéia de onde conseguir. Então, me lembrei de um site que alguns amigos haviam comentado que possibilitava pesquisar outros sites da Internet – Um tal de Yahoo !. Já era tarde e estava sozinho na empresa onde trabalho até hoje. Mais ou menos eu sabia utilizar o Dial-UP para fazer uma conexão no então provedor MANDIC que minha esposa havia contratado. Pagávamos R\$ 30,00/mês por 10 horas de conexão mensal.

Cadastrei as informações no Dial-UP, criando uma nova conexão e entrei na Internet. Informe o endereço do site no Browser e acessei o yahoo. Informe o texto que se relacionava com o assunto de meu interesse e vários sites apareceram. Consegui o que queria no segundo ou terceiro da lista. Acessei o site, fiz o download das informações que precisava, imprimi e me desconectei.

Naquele momento me caiu a ficha do que era a Internet !

5 minutos antes de me conectar, eu nem sabia onde obter as informações de que precisava. 5 Minutos depois, elas estavam impressas nas minhas mão !

Uau ! que negócio é esse ?!!!!

Imediatamente me lembrei de uma frase de Bill Gates que eu sempre lia em uma ou outra revista: **A informação estava literalmente na ponta dos dedos !**

Anos depois, comecei a me interessar e estudar as oportunidades abertas pelo comércio eletrônico, ou e-commerce e suas possibilidades de geração de novas fontes de renda. Estudei, planejei e implantei meu primeiro site em 2000. Era o www.abcweb.com.br, um portal sobre o grande ABC. Foi a minha porta de entrada como criador de web sites. Como primeira experiência foi de grande valia, mas eu ainda não praticava comércio eletrônico com o abcweb. Hoje este endereço ainda existe, mas não me pertence mais.

Anos e experiências depois, aqui estou com os sites <http://www.jm-digital.com.br>, o blog <http://www.jm-digital.com.br/blog> e o portal de download de ebooks <http://www.elivros-gratis.net>.

Com quase 4 anos de existência, mais de 70.000 visitas/mês entre o site principal e o Blog, com um misto de comércio eletrônico e renda do Programa de afiliados AdSense do Google, eles me garantem uma renda mensal de alguns milhares de reais/mês. Mas os sites não são minha atividade fim. Sou analista de sistemas sócio de uma empresa de informática, com foco em desenvolvimento de sistemas ERP e consultoria.

E este é exatamente o foco deste livro eletrônico: mostrar como é possível criar um negócio online que gere uma nova fonte de renda. Não necessariamente a única !

Como Criar o Seu Negócio OnLine Gerando Novas Fontes de Renda

De fato, você pode criar um negócio online com as informações contidas neste livro eletrônico e depois, com mais experiência, multiplicar suas fontes de renda gerando quantas quiser, ou pelo menos, quantas der conta. Com a tecnologia, você pode programar quase tudo para ficar no piloto automático, respondendo alguns e-mails e enviando as mercadorias para os clientes quando for o momento.

Devo confessar que fiquei maravilhado quando, em pleno domingo, verifiquei alguns depósitos em minha conta corrente e nem sabia de onde vinham. Claro, eu sabia que eram do web site, mas os clientes haviam feito depósito em conta e nem haviam enviado o e-mail de confirmação.

Não tem como conter o sorriso no rosto, quando você vê o dinheiro entrando em sua conta corrente, enquanto está curtindo uma piscina em um belo domingo de sol no seu prédio.

Literalmente o negócio esta funcionando 24 horas por dia, 7 dias por semana, 365 dias por ano.

Mas nem tudo são rosas. Com a competição feroz pela audiência online, você terá que se dedicar muito para fazer o seu negócio aparecer entre os milhões e milhões de web sites existentes.

A idéia deste livro eletrônico é ajudá-lo nesta tarefa, árdua mas prazerosa, de criar o seu primeiro negócio online e gerar sua nova fonte de renda. Com as informações contidas neste livro eletrônico, você ficará sabendo com antecedência o que deve e NÃO deve fazer, perdendo menos tempo com caminhos errados e focando no que mais interessa: Melhorando o seu negócio, atraindo mais visitantes e gerando mais negócios.

Se neste momento você está com um brilho especial nos olhos, suas mãos estão começando a formigar e sua mente esta fervilhando com as possibilidades, então este prefácio cumpriu o seu objetivo.

Continue lendo as próximas páginas e prepare-se para entrar em um novo mundo de possibilidades !

Sempre desejando o seu Sucesso,

Jeferson Campano

Como Criar o Seu Negócio OnLine Gerando Novas Fontes de Renda



Motivos para Iniciar o seu Negócio Online em Tempos de Crise

Os momentos de crise mundial seriam os piores para se iniciar um negócio OnLine certo ? Errado ! 2009 poderia ser um ano muito bom para se iniciar um negócio Online se você souber aproveitar as oportunidades.

Veja alguns motivos para você iniciar o seu negócio online:

É mais Fácil e Mais Rápido

Iniciar um negócio online é bem simples, se comparado a um negócio tradicional. Não exige muito dinheiro ou tempo para iniciar e as formas de se fazer dinheiro com um negócio online são muitas: vendendo produtos reais ou digitais, criando web sites ou logotipos para empresas, criando um blog, criando comunidades interessadas em um certo tema, etc. De fato, muitas pessoas fizeram e estão fazendo muito dinheiro com seus negócios online. Muitos até já abandonaram seus empregos formais para se dedicar somente ao seu negócio online. Você até pode criar o seu bem sucedido negócio on-line no seu tempo livre criando uma nova fonte de renda.

É Mais Barato

Criar um negócio online é extremamente barato se comparado a um negócio tradicional. Mesmo se não puder ou souber projetar o seu web site, poderá contratar os muitos profissionais disponíveis para fazê-lo, a um custo razoavelmente baixo. Você também precisará escolher um domínio ou endereço do site que tenha relação com o seu negócio.

Também precisará escolher um **provedor de hospedagem** onde irá disponibilizar todos os arquivos do seu web site que esteja disponível 24/7/365. Esta é uma etapa que vai exigir mais cuidado e pesquisa de sua parte, pois se escolher um provedor de hospedagem que não atenda as expectativas, poderá criar sérios problemas para o seu negócio online.

Atualmente é possível encontrar bons **planos de hospedagem** por R\$ 20,00-30,00/mês e existem muitas opções. Após o aporte inicial para a criação do web site, a manutenção é extremamente barata podendo gerar bons lucros dependendo de como rentabilizar o seu web site.

Você pode criar o seu próprio site

Atualmente, não é preciso saber html para se criar um web site. As ferramentas disponíveis como o FrontPage ou Adobe Dreamweaver permitem criar suas páginas sem informar um único comando html. Existem muitos tutoriais na Internet que ajudam na criação de um web site.

Alguns provedores de hospedagem oferecem também ferramentas online para criação de sites com diversos templates (modelos) de sites disponíveis. Basta escolher o modelo mais adequado ao seu negócio e criar as páginas com as ferramentas online.

O comércio eletrônico está crescendo, mesmo com a economia em baixa

Embora muitos negócios tradicionais estejam lutando para se manterem, o e-commerce está em alta. De acordo com o departamento de comércio de varejo dos EUA, o volume de vendas no 2o Trimestre de 2008 foi de \$ 34,6 bilhões. Isto representa um aumento de 2,9% em relação ao primeiro trimestre.

O Marketing é mais fácil, rápido e mensurável

O Marketing funciona melhor online, quando bem planejado. Há uma estimativa de 1,5 bilhão de usuários de Internet no mundo. Ela cresceu 305% entre 2000-2008 e esse número só irá continuar crescendo com as populações de mercados emergentes como a China, o Médio Oriente e África se modernizando e melhorando as condições de vida de seus habitantes.

A Internet é uma força que não se pode ignorar. Um levantamento realizado pela Hearst Electronics Group e Goldstein Grupo de negócio para as empresas de marketing mostram que a "A migração dos orçamentos de comunicação para o mundo online se acelerou até atingir 47% de todos os gastos em comunicação e marketing. As empresas estão fazendo isso por uma razão, que pode acompanhar os seus métodos de marketing online muito mais fácil para que eles possam compreender o que é seu ROI e decidir onde colocar o dinheiro.

Entender as atividades dos usuários é mais fácil

Entender o comportamento de seus clientes é muito importante, não importa o tipo de negócio que você tenha. Se os visitantes estão abandonando o seu site muito rapidamente, talvez você tenha um web site de difícil utilização e tenha que rever o seu projeto.

Também é importante saber a origem dos visitantes. Será que todos os visitantes do seu web site são do Brasil? Obter esta resposta é importante, pois se você só faz negócios aqui no Brasil, um percentual elevado de visitantes de outros países pode ser um grande problema a ser enfrentado.

[O Google Analytics](#) é talvez o melhor programa que você pode usar para monitorar o seu site e o melhor: é totalmente gratuito. Você pode verificar de onde os

usuários estão vindo, para onde estão indo, quanto tempo ficam no site, quais páginas foram mais visitadas e mais uma série de informações que são vitais para qualquer negócio online.

Iniciar em uma economia ruim pode ser uma coisa boa

Basta citar Bill Gates da Microsoft ou Steve Jobs da Apple como alguns tantos que iniciaram seus negócios na terrível economia da década de 1970. A economia em baixa pode ser uma boa oportunidade para quem souber enxergar. Com a economia em baixa, você terá menos concorrentes e as pessoas e empresas estão procurando novos meios de fazer negócios.

Você já pensou que muitas pessoas nestes momentos difíceis, podem estar tentando montar seus negócios online para melhorar sua renda e você, talvez poderia ser um consultor para estas pessoas, apenas para citar uma nova oportunidade de negócios.

Transforme o seu hobby em um negócio

Quem não quer ter o seu próprio negócio ? Você será o seu próprio patrão, fará o seu horário de trabalho e sentirá o prazer de construir e manter o seu negócio de sucesso. Se você está cansado do seu trabalho ou mesmo quer transformar o seu hobby em um negócio, o mundo online é para você. A melhor parte é que você pode manter o seu negócio virtual sem abandonar seu trabalho formal. Você pode fazer grande parte do trabalho em um curto período de tempo.

Você gosta de escrever ? Torne-se um blogger, os blogs são muito respeitados no mundo virtual e com as ferramentas disponíveis, você certamente não terá dificuldades para ter o seu. Você pode escrever sobre o que gosta e ainda ganhar dinheiro com isso.

Como você pode ver, existem grandes motivos para iniciar um negócio online em momentos de crise. É o caminho mais fácil, mais rápido e mais barato para você ter o seu próprio negócio. Aproveite as oportunidades e faça de 2009, o ano que você criará o seu tão sonhado negócio próprio.



Vou mostrar à você como é possível gerar uma renda extra de R\$ 500,00, R\$ 1.000,00/mês ou mais, trabalhando apenas nas horas vagas e administrando o seu ecommerce.

Duvida ?

Acesse o link abaixo e conheça meu programa completo para você iniciar o seu ecommerce ainda hoje!

<http://www.jm-digital.com.br/ecommerce-mini-site-starter-kit>

Como Criar o Seu Negócio OnLine Gerando Novas Fontes de Renda



O que Você Precisa Saber Antes de Começar

Se você está lendo este ebook é porque está pensando em montar o seu negócio na Internet. De fato, a Internet com suas possibilidades de geração de negócios e renda está atraindo milhões de pessoas que sempre sonharam em ter o seu próprio negócio ou pelo menos, em ter uma renda extra. Mas se você é um daqueles que pensa que é só criar um site vendendo qualquer coisa que estará garantindo uma boa renda extra, leia as próximas linhas.

Escolha um segmento pelo qual você tenha Paixão

A primeira palavra que você deve ter em mente antes de iniciar o seu primeiro negócio online é: Paixão. Anote todos os segmentos de negócios que você tem conhecimento para desenvolver e o faria com enorme prazer e paixão. Criada a lista, repasse e sinta se algum item da lista deve ser eliminado ou algum acrescentado. Com a lista pronta, faça uma pesquisa pela net avaliando a concorrência e viabilidade de cada item da lista e anote tudo. Neste processo, vá eliminando os itens que se mostraram inadequados para os seus objetivos e os que restarem serão os segmentos que terão mais chances de sucesso em suas mãos.

Milionário do Dia para a Noite ? Sem Chance

Se você estiver pensando no negócio somente pelo lado financeiro, muito provavelmente fracassará. Isto porque os resultados financeiros não virão no curto prazo e se você não estiver fazendo a coisa com paixão, não terá energia para continuar e persistir. Mas se você seguir as orientações da primeira dica, estará criando e construindo o seu negócio com extremo prazer e os resultados financeiros fracos do início do negócio não vão afetá-lo.

Seja Profissional

Por mais que o seu negócio comece pequeno ele deve parecer profissional e suas atitudes também. Responder com clareza e respeito os e-mails recebidos e ajudar seus usuários sempre que solicitado é o mínimo que se espera. A usabilidade e

funcionalidade geral do seu web site também deve seguir critérios profissionais. Se você não tem o conhecimento para construí-lo, contrate um profissional capacitado.

Os Problemas Surgirão. Você Estará Preparado ?

Por mais que você tenha planejado o seu negócio online, os problemas e contratemplos surgirão. A questão é: Você está preparado para solucioná-los da melhor forma possível e surpreender o seu cliente ? Tente simular e prever com antecedência o que pode dar errado e criar regras de solução para essas situações.

Construa sua Lista de Assinantes Imediatamente

Não deixe para depois a criação de uma estrutura de newsletter e/ou RSS para o seu negócio. É muito importante que este item faça parte do planejamento do seu negócio online e esteja presente desde o início. Faz parte do planejamento decidir como você vai incentivar os usuários/visitantes a assinarem sua newsletter oferecendo brindes e bônus ou simplesmente materiais exclusivos e de qualidade (é o que funciona melhor). Essa lista será de imenso valor para os seus negócios no futuro. Imagine poder enviar informações (previamente autorizadas) , dicas e produtos interessantes para quem sabe, vinte mil, 40 mil usuários ou mais. Imaginou ?

eCommerce + Blog. Uma Boa Idéia

Seria muito interessante se você planejasse o seu site de ecommerce (onde você vai vender os seus produtos) pensando em anexar um blog (onde você vai dar dicas para os seus usuários de como eles podem utilizar, aproveitar ou manter melhor os produtos). Se você vende mesas e cadeiras de jardim, você não vai falar em seu blog como seria legal para o cliente comprar e embelezar o seu jardim com os seus produtos. Você vai fornecer dicas de como os clientes (mesmo os que não compraram de você) podem manter os produtos sempre com boa aparência, como evitar ferrugem ou o desgaste natural da chuva/sol, dicas de decoração, etc.

Tenha um Plano e Mantenha o Foco

Não comece o seu negócio pensando: "Vamos fazer e ver no que vai dar". Isso não funciona. Você deve ter um plano bem elaborado, com metas e prazos bem definidos. Siga o plano, avalie os resultados e faça os ajustes necessários sempre mantendo o foco.

Se começar certo, poderá de fato, ganhar um boa renda complementar ou viver somente do seu negócio online. Apenas para encerrar, gostaria de destacar que a dica mais importante de todas É A PRIMEIRA !

Gracias por visitar este Libro Electrónico

Puedes leer la versión completa de este libro electrónico en diferentes formatos:

- HTML(Gratis / Disponible a todos los usuarios)
- PDF / TXT(Disponible a miembros V.I.P. Los miembros con una membresía básica pueden acceder hasta 5 libros electrónicos en formato PDF/TXT durante el mes.)
- Epub y Mobipocket (Exclusivos para miembros V.I.P.)

Para descargar este libro completo, tan solo seleccione el formato deseado, abajo:

